



CENTRE TECHNIQUE DE LA CONSERVATION DES PRODUITS AGRICOLES – PARIS SIEGE

44 rue d'Alésia TSA 31444
75158 PARIS CEDEX 14
Tél. : 01 53 91 44 00

paris@ctcpa.org

RECRUTEMENT D'UN(E) INGENIEUR(E) COMMERCIAL SEDENTAIRE EN CDI (AVIGNON)

L'ENTREPRISE www.ctcpa.org

Spécialiste des procédés de préservation des aliments, le CTCPA - Centre technique agroalimentaire - offre aux industriels de l'agroalimentaire des prestations d'expertise et de conseils individualisées. Il assure également une mission d'intérêt général au bénéfice de ses adhérents des filières de l'appertisé, du déshydraté, et du surgelé : soutien technique, projets de R&D, actions de valorisation et de transfert des résultats de recherche. 90 salariés – Métiers : Technologie alimentaire, Microbiologie, Biochimie, Emballages, Formation, Veille et Documentation.

MISSIONS PRINCIPALES

En tant qu'Ingénieur(e) Commercial(e) Sédentaire, vous serez chargé(e) de :

Prospecter, développer et fidéliser une clientèle d'industriels agroalimentaires, en mettant en avant les solutions techniques du CTCPA.

Analyser techniquement les besoins des prospects et clients pour leur conseiller les solutions les mieux adaptées de l'offre CTCPA (cf Expertises agroalimentaires : produit-process-emballage avec le CTCPA)

Assurer la vente de packages CTCPA et réaliser des pré études techniques pour rédiger les offres clients avec le support des Chefs de projets chargés de la réalisation.

Conduire la relation client jusqu'à l'aboutissement des projets, en assurant un suivi personnalisé et rigoureux via le CRM du CTCPA. Assurer la fidélisation et la revente.

Assurer la promotion des nouvelles solutions du CTCPA et représenter l'image de marque de la société lors d'événements et de salons professionnels du secteur agroalimentaire.

Participer aux réunions commerciales et à des projets transverses.

DÉFINITION DU POSTE

Poste en présentiel sur l'un des sites CTCPA avec rattachement hiérarchique au Directeur Commercial.

PROFIL RECHERCHÉ

Homme/Femme. Master 2 ou diplôme d'ingénieur en agroalimentaire ou école de commerce.

Expérience dans la commercialisation de solutions techniques, nécessairement dans le secteur agroalimentaire, ou vous disposez d'une première expérience technique en qualité ou R&D et avez une forte appétence pour les relations humaines et l'action commerciale.

Connaissance des enjeux techniques et économiques des entreprises agro-alimentaires.

Bon relationnel. Qualité d'autonomie, de rigueur et d'initiative. Sens de l'organisation et de l'efficacité, polyvalence et esprit d'équipe. Langues parlées : Anglais, l'Espagnol est un plus.

CONTRAT

Contrat à durée indéterminée (CDI) – Démarrage dès que possible – activité à 100% - déplacements à prévoir sur le territoire national. Poste cadre. Rémunération selon profil et expérience à partir de 37 000€ brut annuel.

CONTACT = CV et lettre de motivation à adresser par e-mail à candidature@ctcpa.org.

